

Visión

Agregar valor a todos nuestros clientes ayudándolos a alcanzar el máximo potencial de su negocio y organización

Misión

Ayudar a los ejecutivos y organizaciones a crecer y escalar su negocio, capitalizando su experiencia, empoderando al talento y optimizando procesos, a través de estrategias innovadoras que generen beneficios sostenibles para sus clientes, colaboradores, accionistas y comunidades en las que operan





Growing & Empowering
to the New Onset

Creamos Estrategias de Alto Impacto para Crecer

Somos una firma de consultoría de negocios con el objetivo de agregar valor a todos nuestros clientes mediante la sinergia de experiencia, talento y activos, fortaleciendo su modelo de negocios, capacidades organizacionales y excelencia en ejecución. Contamos con más de 30 años de experiencia en múltiples categorías de consumo masivo, especializadas e industriales.

Con el objetivo de ofrecer servicios de alto valor para nuestros clientes, contamos con varias **alianzas estratégicas**:



Business
Intelligence



B2B
Solutions



CRM
Solutions



Consultoría de Negocios

Ayudamos a su negocio a crecer y alcanzar el máximo potencial, ganando la preferencia de clientes y consumidores en los mercados que participen



Business Intelligence

Fortalecemos su inteligencia de negocios con análisis de mercados e información confiable para crear estrategias ganadoras para su negocio



B2B & CRM Solutions

Ampliamos las funcionalidades de su ERP mediante la integración, automatización y operación de soluciones tecnológicas que aprovechan las ventajas de la nube y la inteligencia artificial



Consultoría de Negocios

Ayudamos a su negocio a crecer y alcanzar el máximo potencial, ganando la preferencia de clientes y consumidores en los mercados que participen

- ♦ **Estrategia:** Ayudar al empresario y organización a crecer y alcanzar el máximo potencial de ventas, a través de estrategias innovadoras, fortalezas del negocio y “expertise” del talento de la empresa
- ♦ **Modelo de Negocio:** Definir/fortalecer el modelo de negocio alineado a requerimientos del mercado, clientes y consumidores (Mejores prácticas, modelo de innovación, S&OP, “benchmark”, mejora continua, KPI’s, etc.)
- ♦ **Emprendedores:** Crear el plan de negocios para clarificar conceptos, armar el modelo de negocio, definir la propuesta de valor y las estrategias de crecimiento para alcanzar su potencial
- ♦ **Empresas Familiares:** Desarrollar plan de sucesión para mantener la continuidad del negocio
- ♦ **Gestión Comercial:** Representación comercial de su organización para introducir productos al mercado



Business Intelligence

Fortalecemos su inteligencia de negocios con análisis de mercados e información confiable para crear estrategias ganadoras para su negocio

- ◆ Alianza estratégica en México entre LatAmBpo y Geno Innovation
- ◆ Información confiable sobre sus mercados y consumidores de forma ágil y sobre todo a tarifas justas
- ◆ Avanzada plataforma tecnológica para rastrear y recopilar las ventas de cientos de miles de puntos de venta en varios países
- ◆ Reportes objetivos (“Benchmark”) de nuestros clientes y sus competidores para analizar tendencias, monitorear indicadores de sus marcas, por regiones geográficas, canales de distribución y en “Key-Accounts”





B2B & CRM Solutions

Ampliamos las funcionalidades de su ERP mediante la integración, automatización y operación de soluciones tecnológicas que aprovechan las ventajas de la nube y la inteligencia artificial

- ♦ **Conectividad con Clientes:** Habilita a la empresa para orquestar el proceso “Order to Cash”, adaptándolo a los requerimientos de clientes, como son armadoras, cadenas comerciales y compradores, utilizando los protocolos de EDI o específicos de cada cliente
- ♦ **Conectividad con Proveedores:** Automatiza el proceso de gestión y comunicación de los proveedores, incluyendo el “on-boarding”, órdenes de compra, facturas, complementos de pago, su validación e integración con el sistema ERP
- ♦ **Recursos Humanos:** Innovación tecnológica en la nube para automatizar y optimizar procesos de gestión integral del capital humano (Colaboración, reclutamiento, capacitación, nómina, biométricos, etc.)
- ♦ **CRM (Ventas):** Digitalizamos y optimizamos los procesos de ventas, así como detección de presencia en anaqueles a través del reconocimiento automático de imágenes



Gracias

Francisco Solano
33 1850 7937

fsolano@genoinnovation.com
www.genoinnovation.com